





<p>Welche Informationen sind nötig, um mich selbstständig zu machen? Was verursacht zusätzliche Kosten & einen hohen Zeitaufwand vor/während einer Gründung und bestehenden Selbstständigkeit?</p>	<p>Welche Leistungen hat H.O.T. bereits erfüllt? Was bekomme ich schon fertig erarbeitet und was zusätzlich? Was unterscheidet das H.O.T. Business-Konzept von einer Ausbildung? 3 bewährte <u>Berufe</u> im präventiven Gesundheitsbereich</p>
<p>Gründerinformationen Informationen zum Gewerberecht, zum Steuerrecht, zum Sozialversicherungsrecht, zu Fragen der Abrechnung, Administration, Kostenrechnung, Wissensaneignung und Information erspart Kosten.</p>	<p style="text-align: center;"></p> <p>H.O.T. Diplom-Einschulung auf das jeweilige Konzept: Großteil in der Ausbildung, Rest als Verweis (wo finde ich weitere Infos, wer sind die Ansprechpartner, welche Infos bei der WKO kostenlos usw.) und in der laufenden Betreuung „H.O.T. Master“-Aufschulung: H.O.T. Business-Plan etc. wird erarbeitet – auch unter Berücksichtigung der ev. schon bestehenden Tätigkeiten/Einkünfte.</p>
<p>Marketing, Verkauf: Gesprächsführung, professionelles Auftreten, Unternehmerpersönlichkeit werden; welche (gezielten) Werbemaßnahmen machen wie/wann/wo Sinn, Selbstorganisation, Zeitmanagement, Abgrenzung, Verkaufs-Anmeldegespräche etc. (basierend auf Erfahrungswerten des Teams, aus mehreren Jahrzehnten Unternehmertum - auch im Gruppentrainingsbereich).</p>	<p style="text-align: center;"></p>
<p>Erstellen und regelmäßiges Überarbeiten von professionellen Werbeunterlagen: Logo, AGB, Anmeldeformulare für Mitglieder, Werbefolder usw.</p>	<p style="text-align: center;"></p>
<p>Business-Konzept, Herangehensweise, Planung für ein langfristiges & hochqualitatives Angebot (Kundenfindung, langfristige Kundenbindung etc.), Kooperationen herstellen usw. H.O.T. Start-up Unterstützung Alleinstellungsmerkmal</p>	<p style="text-align: center;"></p>

<p>BWL – Einnahmen/Ausgaben Übersicht, Kennzahlen – Gewinnschwelle etc. Kostenplanung...</p>	<p style="text-align: center;">✓</p>
<p>Kosten/Planungsaufwand für die erste Akquise wie Messen usw. *Höheren Bekanntheitsgrad erreichen</p>	<p style="text-align: center;">✓</p> <p>*Schneller durch Markennutzung/Werbepattformen & Netzwerk von H.O.T. (basierend auf Markenvertrag)</p>
<p>Wissenschaftlich fundierte Einschulung – Expertise liegt in der Zusammenführung unterschiedlicher Wissenschaften und Fachbereiche zu einem ganzheitlichen Konzept und für Ergebnisse in allen Bereichen. Bsp.: Sportwissenschaft, Trainingspraxis, Trainingsplanung, Konzept, Anatomie/Pathologie, Marketing, Kommunikation, Pädagogik/Didaktik, Bildungs-Erziehungswissenschaften (Didaktik usw.), BWL, Computerkenntnisse (Word, Excel, Power Point; Formatierung, Kostenrechner/Tabellen etc. selbst erstellen, Inhaltsverzeichnis anlegen, wissenschaftlich Arbeiten etc.), Ernährung, Marketing-Praxis, Erfolgsstrategie, Führung-Verkauf, Kundengewinnung, Kundenbindung, sich selbst & sein Angebot professionell präsentieren usw. ...</p> <p>Recherche & Evaluierung: Marktforschung - Was braucht der Markt, wer ist mein Kunde, was kommt beim Kunden an, welche Preise sind marktkonform, Unterstützung von Gemeinden, Kaufmotive etc. (Umfragen und eigene Studien/Auswertungen durch H.OT. und die Humanakademie)</p>	<p style="text-align: center;">✓</p> <p style="text-align: center;">✓</p> <p>Breite, wissenschaftlich fundierte und praxisnahe Einschulung, mit zahlreichen Erfahrungswerten für das Unternehmertum im Gruppentraining und Gruppencoaching.</p> <p style="text-align: center;">✓</p> <p style="text-align: center;">✓</p> <p style="text-align: center;">✓</p> <p style="text-align: center;">Bedarfserhebung und wissenschaftliche Auswertung durch die Human Akademie</p>

<u>Auszug der H.O.T. Zusatzleistungen</u>	
✓	Pool an Erfahrungswerten von über 130 Trainer_innen, Dozent_innen, aus den unterschiedlichen Bereichen und aus der Erfahrung langjähriger und jahrzehntelanger unternehmerischer Tätigkeit – aus der Praxis für die Praxis. Ständige Weiter- und Neuentwicklung von Konzepten und laufende Betreuung
✓	Support (Unterstützung bei der Umsetzung) durch andere Trainer_innen & durch die Geschäftsführung von H.O.T.
✓	Netzwerk, Community, Wissens- und Erfahrungsaustausch <u>Monatliches Coaching:</u> Auf Wunsch und gegen eine mtl. Aufzahlung kann ein Coaching gebucht werden - fachliche Inhalte, individuelle Umsetzung - Workshops, Seminare
✓	<u>Zu Beginn kostenlose Teilnahme</u> bei verschiedenen Promotion-Veranstaltungen der Fa. H.O.T. (z.B. Messen usw.), um schneller eine Gruppe starten zu können
✓	Kostenrechnungs-Tool/Studio-Rechner - auf Knopfdruck: Einnahmen/Ausgaben/Nettoverdienst/Gewinnschwelle (Einkommensteuer, SV-Beiträge usw. berücksichtigt)
✓	Geringste Investitionskosten für eine Gründung; Absolut risikominimiert; Niedriger Break-Even-Point; Ausbildungs- und Konzeptkosten lassen sich zeitnah amortisieren. Investitionskosten sind mit dem 10. – 12. Mitglied reinvestiert.

Was wird nicht benötigt?	
Inventar, viel Equipment etc. (hohe Investitionskosten) nicht notwendig.	✗
Gebäude oder hohe Mietkosten für einen Raum – Fixkosten werden vermieden.	✗
	H.O.T. berät Sie, wie Sie mit geringen Kosten und Ausgaben starten können.

EIN BEISPIEL zu den laufenden Verdienstmöglichkeiten (angenommen wird hier ein **Minimum** an Std./Teilnehmer innen).

Eine Gruppe mit 20 Teilnehmer_innen (egal ob Kinder/Jugendliche, Erwachsene od. Senioren) zahlen im Schnitt ca. 59 €/Monat an Sie und binden sich vertraglich für min. 6 oder 12 Monate.

Ergibt: **1.180€ pro Monat, für zwei Std. (!) Training/Woche** (2 x je eine Stunde)

Abzüglich Ausgaben, würde das in etwa - je nach Steuerstufe - einen Gewinn/Nettoverdienst von ca. 800 € pro Monat bedeuten.

*Für diese Einnahmen-/Kostenrechnung kann keine Gewähr übernommen werden, da hier von einer Konstellation ausgegangen wird, bei der ausschließlich die Einnahmen des angeführten Beispiels generiert würden (der Einzelfall ist individuell und kommt auf die Ausgangssituation wie sonstige Einkünfte bzw. die Steuerstufe/SV-Beiträge etc. an → ‚Summe aller Einkünfte‘). Jedoch ist diese **Verdienstmöglichkeit, im Vergleich zum tatsächlichen Aufwand, immer lukrativ**. Lassen Sie sich hierzu gerne beraten.*

Mehr Teilnehmer_innen/Wochenstunden sind natürlich jederzeit möglich – **es wurde die geringste Anzahl an Gruppen für eine nebenberufliche Tätigkeit angenommen**. Gerne beraten wir Sie, wie die Umsetzungen unserer Konzepte für eine vollständige Selbstständigkeit aussehen könnten. **Ihre Investitionskosten an uns sind im Schnitt mit dem 10.- 12. Mitglied, welches sich bei Ihnen anmeldet, refinanziert.**

H.O.T. liefert einen wesentlichen Business-Mehrwert und einige Vorteile, die man üblicherweise sonst nur bei einem Franchise-Geber erhält. Im Normalfall muss man dafür jedoch mit wesentlich höheren Gründungskosten rechnen (Gründungs- u. Lizenzgebühr) und es fallen bei solchen Kooperationsverträgen normalerweise auch sehr hohe laufende Kosten an (prozentuelle Umsatzbeteiligung der Franchise-Firma, Kosten für Werbepakete etc.).

Das gibt es bei uns nicht. Wir sind kein Franchise-Unternehmen und wir sind **nicht an Ihren Einnahmen beteiligt**. Die Einnahmen Ihres Trainings bleiben zur Gänze bei Ihnen – wir finanzieren uns über den einmaligen Beitrag für das Business-Konzept und über eine geringe Lizenzgebühr von 50€/Monat (Support, Nutzung der Marke, Werbevorlagen etc. – basierend auf H.O.T. Markenvertrag). **Auch eine bereits bestehende - nebenberufliche - Selbstständigkeit kann optimiert oder in eine vollständige Selbstständigkeit überführt werden (weniger Stunden/höherer Verdienst – ersetzt ev. Hauptjob)**. Wir beraten und begleiten Sie gerne bei der Planung & Umsetzung unserer Konzepte.